

成約を勝ち取る 展示会出展のコツ！

あなたの会社は新規顧客の開拓ができていますか？ 展示会は新しいお客様を見つけるのにとっても有効ですから、多くの会社が出展しています。しかし、コツを知らないためにもったいないことになっている会社も少なくありません。中小企業の展示会コンサルティングを手掛けてきた講師が、費用を抑えつつ効果的な展示会ブースのデザインや接客のポイントなどを伝授します！

講師



ブランドファイン 代表
山口 達也 氏

中小企業診断士。
民間企業、神奈川中小企業センターを経て独立。デザイン、ブランド、販売促進のコンサルティングを得意とする。
日本デザイナー学院講師。

カリキュラム

1. なぜ今、企業は展示会に出展するのか？
2. どの展示会に出展するか？
3. 少額でも目立つブースデザインのつくり方
4. 成約に近づく接客のやり方
5. 展示会に出てからがスタート！

■開催日時：3月20日（金）午後7時から午後9時

■会場：昭島市勤労商工市民センター2階（商工会の2階です）

■参加費：無料

■定員：30名（先着順）

■お問合せ：昭島市商工会（担当：山本）

昭島市昭和町3-10-2

TEL. 042-543-8186 FAX. 042-543-8174

■お申込方法：下記にご記入の上、切らずにこのままFAXにてお送り下さい。

参加無料！

参加申込書 FAX.042-543-8174

事業所名			
所在地			
電話番号		FAX番号	
参加者名			

※本申込書にご記入いただいた個人情報は、本人確認・受講者名簿の作成など本事業の運用の目的以外には使用いたしません。