

与信管理と債権回収の初歩の初歩！

— 少なくともこれだけはやっておこう —

「せっかく販売したのに代金を払ってくれない。許せない！ どうやったら回収できるか？」。これは決して珍しい相談ではありません。実は毎年約1%の企業が倒産しているのです。

売ったにもかかわらず回収できないことは、人件費や商品の仕入代金を考えると大きな赤字です。本セミナーでは、回収不能リスクを減らす与信管理や債権回収のうち、中小企業が簡単に取り組める手法だけをお話しします。

「回収できなくなったら弁護士に相談する」では遅いことがほとんどです。ちょっとした準備で回収率は上がります。法律の専門家も含むLEAPメンバーとのフリーディスカッションも予定しています。



- 講師 : 山口 達也 (中小企業診断士)
- 日時 : 平成26年8月19日 (火) 午後7時～午後9時
- 場所 : 横須賀市産業交流プラザ 第2研修室
(横須賀市本町3-27 ベイスクエアよこすか一番館3階)
- 参加費 : 500円
- 定員 : 20名
- 対象者 : 中小企業の経営者、従業員
- 主催 : 横須賀・三浦地域活性化プロジェクトチーム (LEAP)

申込方法 電話・FAX・E-mail いずれでも結構です。
FAXは下記の欄に記入のうえ送信してください。

出欠連絡先 : (公財) 横須賀市産業振興財団

電話 : 046-828-1631 FAX : 046-821-1207 E-mail: plaza4@olive.ocn.ne.jp

FAX 宛先 046-821-1207

出席 ・ 欠席 (いずれかに○を付けてください)

事業所名 _____ 氏名 _____